

China Telecom (Deutschland) GmbH Recruitment 2017

Position 1. : Business Manager (Chinese Enterprise Sales) 业务经理（中资企业销售）

职位描述:

- 实现个人销售目标，同时完成由公司制定的财务以及非财务的业务目标
- 能够为不同的客户准备，筹划，持续跟进新的业务计划
- 能够对指定的客户，通过渠道准确地进行每周预测
- 维护已有客户，并发展新的客户
- 了解现有产品和服务并一直保持知识更新。致力于服务客户，向客户灌输产品理念
- 能够及时高效的完成主管交予的任务

专业背景以及经验:

- 拥有至少 3 至 5 年的电信销售经验并且熟悉基本的销售技能，能够准确预测并识别真正的业务机会，具备协调能力，善于同人交流，懂得倾听客户需求。必须具备优秀的商业触觉以及良好的展示能力
- 具有在如下行业中跨行业的工作经验：银行，金融，零售，高科技，制造，专业服务等等
- 运营商或者电信行业拥有至少 3 年以上的销售经验
- 具备能够同 FTSE 2000 家跨国公司集团董事级别进行销售以及沟通的能力。或者能够在之前提过的关键市场行业里，能够熟练的进行销售以及沟通
- 能够对所管理的数据服务，外包服务，数据通信（比如，Leased lines, MPLS VPN, IP, ICT, 管理型托管服务等）进行销售

预期入职时间: 01. 11. 2017

请将以下详细求职材料发送至: info@chk-de.org , 申请材料缺一不可, 请一次性准备齐全。

- 求职信（英文或德文）
- 详细英德文简历(附照片)
- 相关成绩单 & 毕业证
- 实习或兼职证明（如具备）
- 推荐信（如具备）