



SANHUA AUTOMOTIVE

## 浙江三花汽车零部件欧洲分公司 - 汽车销售工程师

### 主要职责和职能:

- 与销售主管合作，在复杂的销售周期中，策划、分析并执行战略性决策
- 建立与每个销售机会相关的金融业务方案
- 为客户的诉求找到相应的解决方案
- 创建并为客户提供强有力的演示，以清楚地传达独特的价值主张
- 能够管理REP/RFI相应的所有技术方面
- 有效地将客户需求传达给研发团队
- 手机和记录竞争情报
- 能够与高级管理人员简历强大而持久的关系
- 能够以易于理解的方式创造性地解释和呈现复杂概念、
- 能够适应国际旅行
- 持续了解新技术的能力

### 需要技能/经验:

- 对于特殊及困难问题，具有很强的分析能力
- 了解工程理论和设计原则
- 良好的口头和书面沟通能力
- 很强的人际交往能力，能够与他人有效合作
- 良好的电脑应用能力

### 必修教育/培训:

- 具有工程专业或同等学历的学士学位

### 以下加分项:

- 中文
- 作为销售工程师的丰富经验